



ИНГРИЯ
технопарк

Бизнес-инкубатор «Ингрия»

10 июня 2009

Елин Е.И.
Генеральный директор
ОАО «Технопарк Санкт-Петербурга»



Санкт-Петербург выступил инициатором создания Технопарка “Ингрия”



Бизнес-инкубатор является важной частью Технопарка.

- Создание механизма государственной поддержки начинающих инновационных проектов в их коммерциализации.
- Создание творческой среды и механизмов эффективной передачи опыта успешного ведения бизнеса и необходимых деловых контактов резидентам.



Технопарки и бизнес-инкубаторы находятся на пути от науки к бизнесу



ИНГРИЯ
технопарк

Механизмы поддержки инновационной системы

Стадии развития
инновационного
бизнеса

Финансовая инфраструктура
(привлечение венчурного финансирования)

Инновационная инфраструктура
(профессиональная управленческая и
информационная поддержка)

НИР

Роснаука

Фонд СИНД

Исследовательские подразделения частных компаний

РАН, академические, отраслевые НИИ и КБ, ВУЗы

Предпосевная
и посевная

Роснаука

Фонд Бортника

Технопарки и бизнес-инкубаторы

РФТР

Особые экономические зоны

Start-up и
ранняя стадия

РоснаноТех

Технопарки и бизнес-инкубаторы

Российская венчурная компания

Особые экономические зоны

Региональные венчурные фонды

РоснаноТех

Частные фонды

Спин-офф
компании и
расширение

Крупные промышленные компании, в том числе с государственным участием

Российская венчурная компания

Технопарки и бизнес-инкубаторы

Банки

Особые экономические зоны

Частные венчурные фонды


РоснаноТех

РоснаноТех



Технология инкубирования включает в себя два блока бизнес-процессов

Проект бизнес-инкубатора реализуется совместно с

TECHNOPOLIS (Финляндия) и 

Бизнес-инкубация

Формирование
инновационной среды
(капитализация бренда)

Оказание услуг
инкубируемым
(формирование денежного потока)

✓ Развитие проекта

- Предпринимательский конкурс “БИТ — Санкт-Петербург”
- Open days Ingria
- Students Ingria Meetings

✓ Привлечение финансирования

- Инвестиционные сессии Ingria
- Тест-драйв Ингрия
- Technology Challenge
- B2B Ingria
- MoneyTalks Forum



- Продвижение проекта
- Доступ к инвестициям
- Выход на внешние рынки
- Формирование модели бизнеса
- Формирование команды
- Предоставление сервис-партнеров
- Защита интеллектуальной собственности
- Услуги коворкинг центра
- Предоставление офисных площадей

В бизнес-инкубаторе проект проходит 3 стадии развития

ПРЕДИНКУБАЦИЯ

первая стадия сотрудничества между резидентом и Бизнес-инкубатором, целью которой является планирование бизнеса и подготовка к старту

- Создание предварительного бизнес-плана проекта;
- Создание плана защиты интеллектуальной собственности;
- Создание действующего прототипа продукта;
- Подготовка предварительной презентации проекта.

ИНКУБАЦИЯ

вторая стадия сотрудничества между резидентом и Бизнес-инкубатором, целью которой является создание модели развития предприятия

- Создание готового бизнес-плана;
- Создание маркетингового плана;
- Создание демонстрационной версии продукта;
- Реализация плана защиты интеллектуальной собственности;
- Создание готовой презентации проекта;
- Начало продаж.

РОСТ

третья и заключительная стадия сотрудничества между резидентом и Бизнес-инкубатором, целью которой является масштабирование бизнеса и расширение клиентской базы

- Масштабирование бизнеса;
- Расширение клиентской базы.



За резидентом закреплен наставник, проводящий консультации и тренинги

ПРЕДИНКУБАЦИЯ

Регистрация компании

Планирование бизнеса

Создание плана защиты ИС

Формирование базовой команды

Создание действующего прототипа продукта

Получении посевного финансирования

ИНКУБАЦИЯ

Уточнение бизнес-плана

Поддержка в реализации защиты ИС

Расширенного состава команды

Создание демо- прототипа продукта

Привлечение финансирования

Брендинг

РОСТ

Контроль защиты ИС

Структурирование и оптимизация компании

Организация производства

Привлечение инвестиций

Формирование каналов продаж

Резидентам предоставляется возможность использовать помещения и оборудование коллективного пользования

Также резиденту предоставляется возможность арендовать дополнительные офисные помещения по среднерыночным ценам. При этом предоставляются:



- Зона рабочих мест
- Переговорные комнаты
- Конференц-зал
- Зона для питания и общения
- Общая приемная
- Телефония
- Интернет
- Копировально-множительная техника
- Презентационное оборудование
- Круглосуточный доступ
- Охрана
- Клининг

Ingria Investment Session

В рамках сессии приглашенным представителям венчурных фондов и инвесторов презентуется пять стартапов, отобранных нами на конкурсной основе. Мероприятие предоставляет возможность привлечения инвестиций для создания промышленного прототипа, вывода на существующий рынок нового продукта или вывода существующего продукта на новые международные рынки.



MoneyTalks Forum

Открытое неформальное мероприятие, которое предоставляет уникальную возможность наладить контакты с большим количеством инвесторов, своеобразная площадка для общения представителей наиболее успешных стартапов и инвесторов, от бизнес-ангелов до мировых венчурных фондов. Программа мероприятия включает презентации инвесторов, одноминутные презентации стартапов, переговоры и неформальное общение.

Новая неинвазивная методика акупунктурной диагностики и лечения организма.

Организация: ООО «Мед-Байт 2».

Руководитель проекта: Мужиков Валерий Геннадьевич.

Описание продукта: Аппарат «Рефлексомастер» («Домашний доктор») - портативного (карманного) прибора для диагностики и лечения, в том числе и в «полевых условиях».



Биотехнологии для очистки территорий от антропогенных загрязнений.

Организация: ЗАО «АМИРЭКО».

Руководитель проекта: Хлыновский Алексей Михайлович.

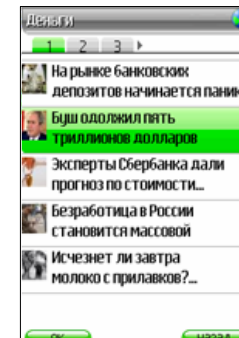
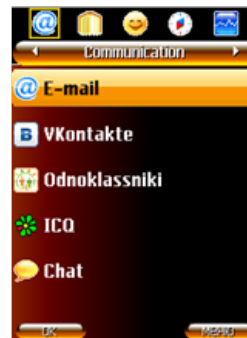
Описание продукта: Универсальная технология комплексной биологической очистки территорий и водных акваторий от нефтяных загрязнений.

Программа для мобильных телефонов «Waralta – сеть в кармане».

Организация: ООО «Генератум».

Руководитель проекта: Родионова Елена Сергеевна.

Описание продукта: Карманный интернет Waralta – это программа для мгновенного получения разнообразной информации на мобильный телефон.



Удобный и простой в использовании CRM инструмент, использующий в качестве основного канала коммуникации SMS-сообщения.

Организация: ООО «Виртуальная Мама».

Руководитель проекта: Сулейманов Денис Фанисович.

Описание продукта: Удобный и простой в использовании CRM инструмент, использующий в качестве основного канала коммуникаций SMS-сообщения.



ИНГРИЯ
технопарк

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

